

Branchen-Insights

Sicherheits- und Verteidigungsindustrie

Was Sie tun können, um optimal von der
derzeitigen Nachfrage zu profitieren

Mit Erfolg in einem expansiven Marktumfeld agieren

Der Anstieg der Verteidigungsausgaben in Verbindung mit den wachsenden Bedarfen in der Beschaffung von Waffensystemen, Munition und anderen Rüstungsgütern durch NATO-Länder und NATO-Partnerstaaten, um die Verteidigungsfähigkeiten zu verbessern, sind treibender Faktor für ein über das Jahr 2024 hinausgehendes Marktwachstum. Bis 2029 wird der europäische Markt für Verteidigung von ca. 10,5 Mrd. USD auf voraussichtlich 12,8 Mrd. USD* wachsen. Technologische Fortschritte bei Waffensystemen wie der Einsatz künstlicher Intelligenz werden in naher Zukunft die Marktwachstumchancen weiter erhöhen. *

Demgegenüber erschweren die zunehmende Regulierung und Fragen der Exportkontrolle die Produktion und Beschaffung moderner Waffensysteme. Mit europäischen Rüstungsprojekten wie z.B. dem Main Ground Combat System (MGCS) oder Future Combat Air System (FCAS) wird der Abstimmungsaufwand in der gemeinsamen Entwicklung zwischen den Partnerunternehmen zunehmend steigen.

Wichtig ist es jetzt, frühzeitig auf die neue Dynamik im Markt zu reagieren, um mit entsprechenden Angeboten und einer nachfragesynchronisierten Produktion auch in den kommenden Jahren nachhaltig von den Marktentwicklungen zu profitieren.

Vertrauen Sie auf die mehr als 30-jährige Beratungserfahrung von ConMoto in Vertrieb, Entwicklung sowie in Produktion und Wertschöpfung. Gemeinsam mit Ihnen kümmern wir uns um die aktuellen Herausforderungen, wie z.B. Engpässe in der Beschaffung, reduzierter Time-to-Market und flexibler Kapazitätssteuerung.

ConMotos Herangehensweise hat den Praxistest hundertfach bestanden. Wir setzen Konzepte um, die sofort wirken und Ihre Operational Excellence flexibel an die Nachfrage anpassen.

*Quelle: <https://www.mordorintelligence.com/de/industry-reports/europe-defense-market>, 05.04.2024

ConMoto „Fit-for-Future“-Programm für die Europäische Sicherheits- und Verteidigungsindustrie

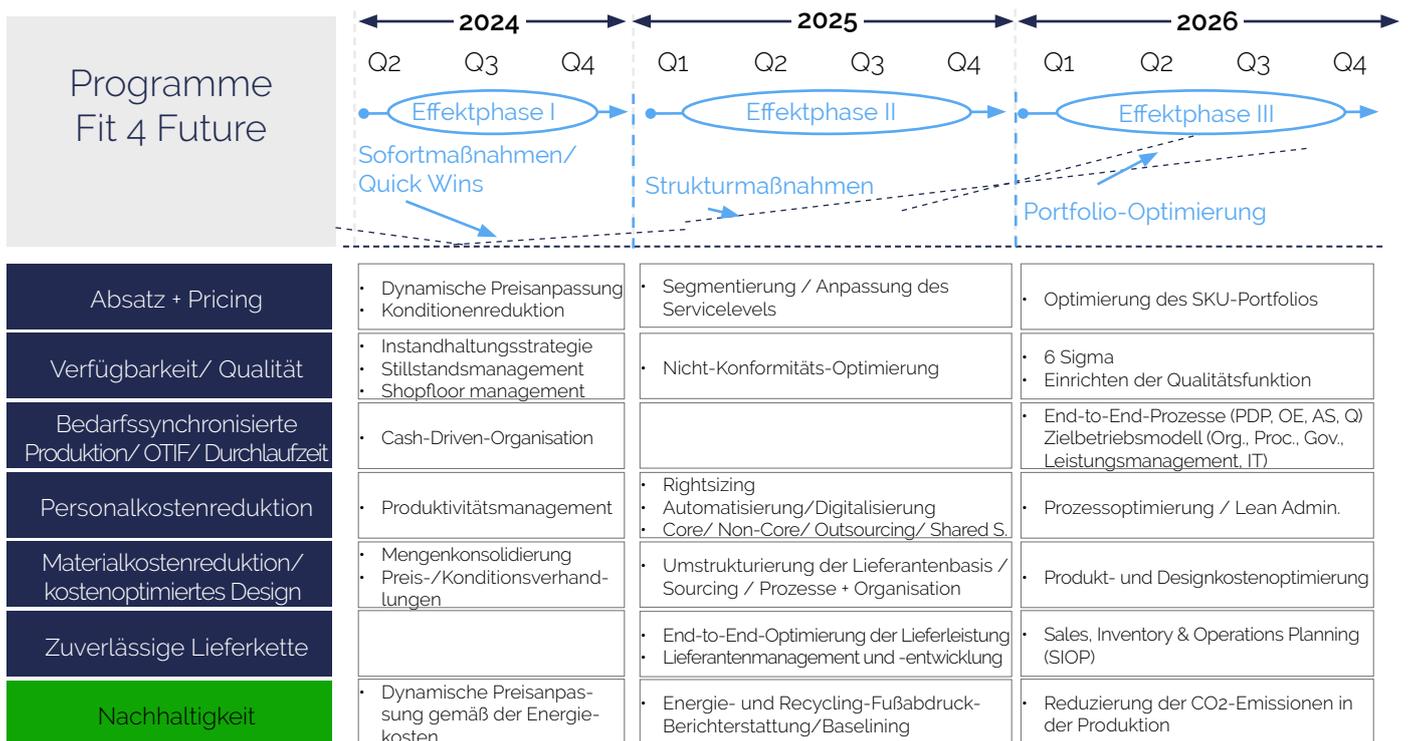
Aktuelle Herausforderungen

- Gestiegene Nachfrage (auch bei konventionellen Waffensystemen)
- Lieferantenausfälle, Störungen und hohe Kosten in der Lieferkette sowie Produktionsstillstände werden immer mehr zur Wirklichkeit
- Anspruchsvolle Kapazitätssteuerung der Produktion durch schwankende Absatzmengen
- Hohe Energiekosten und der steigende Druck zu CO2-neutralen Produktionsverfahren
- Fachkräftemangel bei gleichzeitig hoher Anzahl von Mitarbeitern, die in den Ruhestand treten
- Lagerbestandsminimierung bei gleichzeitig höherer Anzahl von Komponenten und Zubehörteilen

Ziele der ConMoto-Unterstützung

1. Prozess- und Systemoptimierung mit aktivem Lieferantenmanagement
2. Eigene Lieferfähigkeit absichern, Engpassmanagement, Anpassung Sicherheitsbestände wo nötig, Produktivitätssteigerung
3. Nachfrageorientiertes, synchronisiertes End-to-End-Auftragsabwicklungsmanagement
4. Prozessvereinfachung in Vertrieb, Planung und Produktion zur Steigerung der Produktivität mit optimiertem Personaleinsatz
5. Ausrichtung der Produktion auf nachhaltige Energienutzung
6. Umstellung Produktionsabläufe zur flexibleren Kapazitätsauslastung

Unser Ansatz in Ihrer Branche



ConMoto unterstützt Sie mit seiner langjährigen Expertise im Verteidigungssektor. Gemeinsam mit Ihnen reagieren wir auf die signifikanten, markt- und lieferantenseitigen Veränderungen. In den Projekten kommen innovative Beratungsmethoden und datengestützte Analyse-Tools zum Einsatz, die Wertschöpfungs- und Wachstumsstrategien für eine erfolgreiche Zukunft liefern.

Wir freuen uns auf ein Gespräch, um einen auf Ihre Situation zugeschnittenen Ansatz auszuarbeiten. Sprechen Sie uns an!